



# ITSEARVIOINTI

Missä minä olen hyvä tällä hetkellä?

Mihin haluan muutosta/parannusta myyntityössäni?

Laita rasti arvioimaasi kohtaan. 1 = Täysin eri mieltä ja 5 = Täysin samaa mieltä.

## Olen hyvä myyjä

1

2

3

4

5

6

7

8

9

10

Tuotetietous, tiedän mitä myyn

1

2

3

4

5

Pidän huolta asiakkaistani

1

2

3

4

5

Minulla on hyvä asenne

1

2

3

4

5

Huolehdin ulkoisesta olemuksestani

1

2

3

4

5

Teen aktiivisesti lisämyyntiä

1

2

3

4

5

Osaan auttaa asiakasta tekemään ostopäätöksen

1

2

3

4

5

Hankin aktiivisesti uusia asiakkaita

1

2

3

4

5

Työkalupakissani on sopivia asiakastarinoita

1

2

3

4

5



# HUIPPUMYYJÄN OMINAISUUDET

Listaa alas ominaisuuksia, jotka kuvaavat sellaista huippumyyjää, joka haluaisit itse olla. Esimerkiksi rohkea, innostunut jne.

- |    |     |
|----|-----|
| 1. | 6.  |
| 2. | 7.  |
| 3. | 8.  |
| 4. | 9.  |
| 5. | 10. |

Tee seuraavaksi itsearviointi näiden ominaisuuksien osalta. Kuinka paljon kyseinen ominaisuus kuvaa sinua tällä hetkellä? 1= Ei yhtään, 10= Kuvaa täysin.

- |    |     |
|----|-----|
| 1. | 6.  |
| 2. | 7.  |
| 3. | 8.  |
| 4. | 9.  |
| 5. | 10. |

Miten voisit kehittää osa-alueita, joista tuli alhaisimmat arvosanat ensimmäisen sivun itsearvioinnissa ja huippumyyjän ominaisuuksissa?